

La Dépêche du Midi

COLOMIER

Immobilier. Une solution innovante 100% locale dans le domaine de la sécurité, au Perget.

Axible technologies répond aux besoins des promoteurs

Créée en mars 2007, la jeune société Axible Technologies a commencé déjà à se faire un nom auprès des promoteurs toulousains. Ils sont de plus en plus nombreux à s'intéresser à la technologie baptisée Novapass, qui vise à simplifier les démarches et les tâches liées pour autoriser les accès dans les résidences immobilières... Et pas uniquement!

UN PRINCIPE SIMPLE ET INNOVANT...
Le principe de Novapass est simple : pour autoriser l'accès à un portail, il suffit de composer le numéro de la « novapass box » à partir de son téléphone portable, transformé pour l'occasion en télécommande. Le bouton, installé sur le portail, reconnaît alors le numéro appelé et actionne l'ouverture de l'accès, sans engendrer de coût de communication. C'est une interface internet qui constitue une base de données des maîtres autorisés et qui permet la gestion d'accès à distance. Le numéro de l'appelant étant unique et infalsifiable, le procédé permet de renforcer la sécurité des accès matériels, comme les résidences, les parkings, les accès fermés de sites industriels. Seule contrainte : celle de disposer d'un accès à l'Internet est demandé. Dans certains cas, des solutions sont à l'origine de ce concept, Aysware Technologies et Novat.

COMMERCIALISÉ PAR UNE JEUNE START UP
Valérie Balavinos, créatrice Axible Technologies, s'est rejointe par Christiane Rieth, recrutée par les bancs de l'IAE où toute deux ont obtenu un master en marketing stratégique. Avec trois associés, spécialistes de ce type de technologies, elles partent à la conquête des clients potentiels.

doir les promoteurs, leur « cœur de cible ». Akayris, Christian Finatier et Mousli Decroix ont déjà lancé le produit et en ont équipé des sites dans toute la France. Pour structurer rapidement leur activité, les deux jeunes femmes s'installent dans les locaux de la SEMIRAS au Perget, premières étages de la pépinière d'entreprise. « Être en pépinière, c'est se payer 20 000 € pour un premier exercice incomplet. L'objectif 2 000 est d'atteindre 90 000 € et d'embaucher deux ingénieurs pour développer de nouveaux applications en mars dernier le Trophée Data SFRE 2008, qu'elles espèrent pour le grand event, les prochains événements allant technologie et mobilité. Avec une première étape nationale à Paris en septembre prochain.

Valérie Balavinos



*NOVAPASS,
Solution innovante
100%
Toulousaine, qui a
su convaincre des
acteurs nationaux
de la promotion
immobilière*